



## Der feine Unterschied

### AGORA direct im Interview

» Im Interview spricht Wieland Steinich, Bürochef von AGORA direct Deutschland, einem Pionier im Online-Börsenhandel mit mehr als 15 Jahren Erfahrung, über das Thema Devisenhandel. «



Wieland Steinich, [www.agora-direct.de](http://www.agora-direct.de)

#### AGORA direct gilt als Pionier des Börsen-Online-Handels – warum?

**Steinich:** Bereits seit 1999 kann der Kunde über AGORA direct Online-Konten eröffnen. Seit 2005 ist der weltweite Handel mit allen Börsenprodukten über ein einziges Konto möglich. Wir haben immer auf ein solides Wachstum und die fachliche Ausbildung aller Mitarbeiter geachtet.

#### Was unterscheidet Sie von anderen Forex-Anbietern?

**Steinich:** Der entscheidende Vorteil für den Kunden von AGORA direct ist die Tatsache, dass die Order direkt an den Interbankenmarkt geleitet wird. Das bedeutet, dass unsere Kunden keine künstlichen Spreads, also Differenzen zwischen An- und Verkaufskursen, zusätzlich erwirtschaften müssen. So beläuft sich beispielsweise die Differenz (Spread) bei dem Währungspaar EUR/USD auf einen halben Pip, also nur 0,00005 US-Dollar.

#### Oft gibt es Diskussionen über ECN und Re-Quotes. Was bedeutet dies für den Kunden?

**Steinich:** ECN steht für Electronic Communications Network. Das bedeutet den direkten Zugang zum Markt in Echtzeit, ohne dass ein Market Maker noch Kurse zum Kundennachteil beeinflussen kann. Passen Angebot und Nachfrage zusammen, kommt es zur Trade-Ausführung. Wird bei Brokern und Banken die Order über eigene Systeme am Markt platziert, kann es zu besagten Re-Quotes kommen. Das heißt, der Broker bietet dem Händler einen anderen Preis als den real an der Börse gehandelten.

#### Wie viele Währungspaare stehen zur Verfügung?

**Steinich:** Über AGORA direct stehen derzeit 90 Währungspaare für den Live-Handel zur Verfügung.

#### Ihre Gebührenstruktur erweckt den Eindruck eines günstigen Anbieters. Andere bieten den Handel für Währungen sogar gebührenfrei an.

**Steinich:** Ein Unternehmen muss Geld verdienen. Ergo werden diese Anbieter nur Einnahmen generieren, wenn sie die Preisdifferenz zwischen Angebot und Nachfrage über die eigenen Systeme zu ihren Gunsten verändern. Über AGORA direct gibt es im Forex-Handel keinen Aufschlag auf die Interbankenkurse. Der Kunde zahlt transparent bei jeder Order eine Gebühr von nur 0,01 Prozent der gehandelten Summe.

#### Viele Forex-Anbieter haben ihren Sitz im Ausland. Wie ist das bei Ihnen?

**Steinich:** AGORA direct hat seine Hauptverwaltung in Berlin und bekennt sich zum Standort Deutschland und seinen gesetzlichen Regularien. Kunden, die Sicherheit suchen, sollten darauf achten, dass auch Produkte wie zum Beispiel Aktien gleichzeitig über ein Konto gehandelt werden können. Diese Anbieter unterliegen strengeren Kontrollen.

#### Welche Vorteile bieten Sie Ihren Kunden?

**Steinich:** Wir bieten Konten ohne Mindesteinlagen, einen kostenfreien Individualservice für die Beantwortung aller Fragen zu Markt- und Handelsbesonderheiten und erklären die Nutzung der Software Schritt für Schritt.